

УДК 658.152

Маркевич О. В., Исаншина Г. Ю.

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЙ УКРАИНЫ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Сегодня от эффективности инвестиционной и инновационной политики зависят состояние производства, положение и уровень технической оснащенности основных фондов предприятий всех форм собственности, возможности структурной перестройки экономики, решение социальных и экологических проблем. Инвестиции являются основой для развития предприятий, отдельных отраслей и экономики в целом. Во время экономического кризиса инвестиционная и инновационная деятельность в Украине значительно снизилась. Спрос на инвестиции и инновационные разработки падал значительно быстрее, чем производство валового продукта [1]. Одной из причин этого было то, что инфляция значительно обесценивала инвестиционные средства. На протяжении последних лет, уменьшается часть долгосрочных кредитов, предоставленных субъектам хозяйствования всех форм собственности в общем объеме кредитов в экономике страны. Если в 2005 году этот показатель был равен 12,8 %, то в 2006 году – 11,3 %, 2008 году – 9,6 %, а за 2009 – около 8,4 %. Это свидетельствует об отсутствии у коммерческих банков экономических стимулов кредитования производственных инвестиций, наличии повышенного риска при предоставлении таких кредитов и отягощении кредитных портфелей банков директивными кредитами, своевременное возвращение которых проблематично. Большие кредитные ресурсы банков оттягиваются также на рынок облигаций внутреннего государственного займа, или аналогичных финансовых инструментов с государственными гарантиями, где проценты более привлекательны по сравнению с кредитами для инвестиционных проектов, и гарантии возврата кредитных ресурсов намного выше.

Выход из кризисного положения отечественных предприятий возможен только в том случае, если они существенно повысят свою эффективность, увеличат уровень прибыльности и рентабельности за счет принципиального изменения инвестиционной и инновационной политики, а во многих случаях при условии появления стратегического инвестора, в т. ч. и иностранного. Как показывает практика, именно иностранный инвестор является основным источником привлечения капитала в отечественную экономику на долгосрочной основе, что является приоритетным направлением для дальнейшего развития любого предприятия [2].

Проблемы формирования и развития инвестиционной и инновационной стратегии предприятий различных форм собственности рассматривались и анализировались многими специалистами, среди которых необходимо выделить Гуржиева В. А., Захарина С. В., Майорову Т. В., Ушакову Н. Н., Богдан И. В. [1–3].

Целью данной статьи является анализ основных показателей активности предприятий Украины на рынке инвестиционных капиталов, исследование главных проблем снижения данной активности, анализ капиталовложений различных стран мира в реальный сектор экономики Украины за последние годы, разработка рекомендаций по оптимизации инвестиционной и инновационной деятельности, обеспечению преимуществ в конкурентной борьбе.

В нынешнем году, по прогнозам аналитиков, для поддержки строительства крупных инфраструктурных и производственных объектов необходимо 2377млн грн. Эта сумма значительно превышает бюджетные возможности государства по данной статье и требует

сбалансированности по объему, источникам и времени. 2010 год может стать годом начала экономического возрождения страны при условии восстановления опережающей инвестиционной и инновационной активности.

Приоритетными направлениями для привлечения и поддержки стратегических инвесторов могут быть определены те, где Украина имеет традиционные производства, владеет необходимым научным, ресурсным, производственным потенциалом и формирует значительную потребность рынка в соответствующей продукции, а именно: атомная энергетика, производство легковых и грузовых автомобилей; тракторо- и комбайностроение; авиа- и ракетостроение; судостроение; развитие энергогенерирующих мощностей; нефтегазодобыча, в частности на Черноморском и Азовском шельфе; внедрение ресурсо- и энергосберегающих технологий; переработка сельхозпродукции; транспортная инфраструктура [3].

Инвестиции и инновации являются основой научно-технического прогресса. Научный потенциал страны, который раньше отличался мировым уровнем достижений в разных областях фундаментальной науки и техники, с возобновлением инвестиционной активности получит новые возможности. Эффективно решить проблему снижения ресурсо- и энергоемкости можно только путем широкого внедрения новых технологий современной техники, связав воедино интересы научных исследований и практики посредством потребностей рынка.

В рыночных условиях на новых технологиях и новой технике можно только тогда получить экономический эффект в виде прибыли, когда эти технологии содействуют улучшению инвестиционного и инновационного климата предприятия. При этом ученым в новой для них среде международной конкуренции на открытых рынках следует помнить, что время является главным фактором в современной экономике. Однако, как ни странно, многие руководители предприятий рассматривают время как неисчерпаемый ресурс, что впоследствии может привести к потере инициативы на том или ином конкурентном рынке.

Современные условия экономического развития требуют проведения активной политики по привлечению прямых иностранных инвестиций. В Украине создана законодательная база в сфере регулирования инвестиционной деятельности, которая постепенно совершенствуется с целью достижения большего притока иностранных инвестиций и повышения эффективности их использования.

В частности, иностранные инвестиции в Украине не подлежат национализации. Государственные органы не имеют права реквизировать иностранные инвестиции, за исключением случаев осуществления чрезвычайных мер при стихийных бедствиях, авариях, эпидемиях, эпизоотиях. При этом зарубежному инвестору гарантируется адекватная и эффективная компенсация.

Иностранные инвесторы имеют право на возмещение ущерба, включая упущенную выгоду и моральный ущерб, причиненный им в результате действий, бездействия или ненадлежащего исполнения государственными органами Украины либо должностными лицами предусмотренных законодательством обязательств перед иностранным инвестором.

В случае прекращения инвестиционной деятельности иностранному инвестору гарантируется возвращение его капиталовложений в натуральной форме или в валюте инвестирования без уплаты таможенной пошлины, а также доходов с этих инвестиций в денежной или товарной форме. Государство также гарантирует беспрепятственный и срочный перевод за границу прибылей и других средств в иностранной валюте, полученных на законных основаниях в результате осуществления иностранных инвестиций [2].

Если в дальнейшем специальным законодательством об иностранных инвестициях будут меняться гарантии защиты зарубежных инвестиций, определенные Законом, то на протяжении десяти лет со дня вступления в силу такого законодательства по требованию иностранного инвестора применяются гарантии защиты иностранных инвестиций, определенные Законом Украины «О режиме иностранного инвестирования».

Две трети мировых капиталовложений приходится на 10 стран мира. Крупнейшие инвесторы – США, Великобритания, Германия, Япония и Франция. В развивающиеся страны (в основном азиатские) было инвестировано 100 млрд долл. США. На долю же 100 стран – наименьших реципиентов (включая Россию и Украину) – приходится лишь 1,0 % прямых иностранных инвестиций, что для нашей страны не может считаться нормальной ситуацией.

Наибольшие объемы иностранных инвестиций в млн долларов: г. Киев – 1555,1; Киевская область – 1170,6; Днепропетровская область – 1141,5; АР Крым – 1119,8; Одесская область – 1119,0; Черкасская область – 1106,3. В инвестициях в одинаковой мере остро нуждаются все регионы Украины.

Зарубежные инвесторы проявили наибольший интерес к таким отраслям народного хозяйства (в млн. долл. США), как пищевая промышленность – 1366,5; внутренняя торговля – 1303,6; машиностроение и металлообработка – 1152,2; финансы и кредит – 1152,3; строительство и промышленность строительных материалов – 1116,9; химическая и нефтехимическая промышленность 1114,1; что составляет 67,1 % от общего объема [5].

Иностранные инвестиции вложены в 6247 предприятий, из которых лишь 1854 (29,7 %) выпускают продукцию.

Общая потребность экономики Украины (прогнозируемая) составляет более 40 млрд долл. В инвестициях нуждаются практически все базовые отрасли экономики: металлургия – 7 млрд долл., машиностроение – 8,5 млрд долл., транспорт – 3,7 млрд долл., химия и нефтехимия – 3,3 млрд долл. [5].

Кризис негативно влияет на бизнес-привлекательность Украины. По данным Государственного комитета статистики, объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в отечественную экономику за 2008 год увеличился на 25,3 %. И, хотя общий приток ПИИ составил \$35,723 миллиарда, что в перерасчете на одного человека составляет \$775,3, однако в IV квартале появилась неприятная тенденция. Чистый отток ПИИ в октябре–декабре 2009 составил \$1,898 миллиарда, тогда как в III квартале их прирост был равен \$1,17 миллиарда, во II – \$3,553 миллиарда и в I квартале – \$3,365 миллиарда. Эти цифры указывают на то, что ситуация с инвестициями и инновациями начинает ухудшаться.

В прошлых годах желающих вложить свои капиталы в экономику нашей страны оказалось достаточно много. На протяжении всего 2008–2009 годов ресурсы поступали из 124 стран мира. В число основных инвесторов традиционно попали Кипр – \$7682,9 миллиона, Германия – \$6393,8 миллиона и Нидерланды – \$3180,8 миллиона. Конечно, нельзя стопроцентно утверждать, что до кризиса инвесторов полностью устраивал существующий инвестиционный климат в нашей стране [5]. Однако национальные особенности ведения бизнеса сполна компенсировались сверхприбылью на внутреннем рынке. Когда же в Украину, как и во многие страны мирового сообщества, пришел кризис, иностранные бизнесмены почувствовали, что спрос на продукцию уменьшается, как, соответственно, и прибыли, а налогообложения и другие подобные платежи имели только тенденцию к росту.

Кроме того, зарубежные инвестиционные и инновационные компании после «большой приватизации» уже не видят перспективных предприятий, которые можно было бы «быстро поднять». «То, что мы проигрываем нашим региональным конкурентам, в том числе России, – это не только последствия перманентного политического кризиса, но и отсутствие предложений прямому иностранному инвестору (например, хай-тэк)», – утверждает руководитель Всеукраинского центра содействия предпринимательской деятельности Александр Данилюк. Поэтому важно в кратчайшие сроки создать стратегию бизнес-развития, которая позволит провести в стране своеобразную инвестиционную и инновационную перезагрузку.

Но для внедрения этой идеи в жизнь необходимо реализовать еще один элемент, считает президент Украинской профессиональной ассоциации привлечения инвестиций «ProInvest» Петр Кошуков. «Власти должны задуматься над созданием конкурентоспособной

мощной структуры, которая взяла бы на себя полную ответственность за продвижение Украины на инвестиционном рынке и за построение нового инвестиционного имиджа страны», – резюмирует он.

Сложно не согласиться с утверждением экспертом, что Украине надо улучшить свой инвестиционный имидж за рубежом. Необходимо отметить что, даже европейские развитые страны потратили на создание позитивного бизнес-образа не один год и не один миллион долларов. В Украине ситуация по данному вопросу немного иная.

По мнению лидера Народного Руха Украины, Бориса Тарасюка, в Украине и так предостаточно структур, которые занимаются информационным имиджем страны за рубежом. В частности, это государственный комитет по вопросам телевидения и радиовещания, информационные агентства, а также МИД. Однако неэффективность деятельности таких структур связана не с их плохой организацией, а с недостаточностью финансирования. Так, в 2009 году на программу создания положительного имиджа Украины из госбюджета выделено 40 тысяч гривен! «Для сравнения, в 2006 году на эти цели выделялось 12 миллионов гривен» – детализирует Тарасюк. Поэтому он считает, что отечественным предпринимателям необходимо объединяться и оказывать давление на украинскую власть для обеспечения благоприятного инвестиционного климата в государстве и заодно решать «серьезные проблемы» судебной власти. А то и дальше большие инвест-проекты будут заходить в страну не благодаря стараниям государственных институций, а в результате точечных попыток разных компаний реализовать свои стратегии развития в Европе.

Следует отметить, что на протяжении последних лет и общие объемы иностранного инвестирования в экономику Украины, и объемы инвестирования из России имеют положительную динамику. Так, удельный вес российских инвестиций в общем объеме иностранных инвестиций в 2005–2009 гг. имел тенденцию к падению (с 5,74 % на начало 2005 г. до 4,62 % на начало 2009 г.), за первый квартал 2010 г. произошло незначительное увеличение этого показателя (до 4,94 %).

Несмотря на то, что Россия в 2008 г. занимала шестое место среди стран мира по объемам привлеченных в Украину иностранных инвестиций, она занимает первое место по показателю количества предприятий, в которые вложены инвестиции. Так, нерезиденты из России вложили инвестиции в деятельность 2031 предприятия (для сравнения: инвестиции из Кипра поступили на 1809 предприятий, из США – на 1468 предприятий, из Великобритании – на 1048 предприятий).

В большинстве видов промышленной деятельности доля российских инвесторов в общем объеме ПИИ колеблется на уровне 1,2–3,2 %. Относительно высокую активность российские инвесторы демонстрируют в производстве кокса и нефтепереработке (104,7 млн долл. или 33,2 % общего объема ПИИ). Относительно низкую активность – в добывающей промышленности (10,2 млн долл. или 1,0 % общего объема ПИИ), в металлургии и металлообработке (10,5 млн долл. или 0,7 %), в легкой промышленности (0,9 млн долл. или 0,6 %), в отраслях обработки древесины и производстве продукции из древесины (0,2 млн долл. или 0,1 %), а также в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды (0,09 млн долл. или 0,1 %) [5].

На протяжении 2006–2009 гг. наибольшие объемы привлеченных из России в Украину инвестиций наблюдались в строительстве (с 19,3 млн долл. в 2006 г. до 113,7 млн долл. в 2008 г.) и финансовой деятельности (с 54,7 млн долл. в 2006 г. до 290,2 млн долл. в 2008 г.). Эти сферы являются традиционно капиталоемкими и инвестиционно активными, и такое существенное увеличение инвестиций из России позволяет предположить, что российские инвесторы стараются закрепиться в стратегически важных для Украины сферах экономической деятельности.

То, что российский бизнес более масштабен, чем украинский, нередко объясняется состоянием природных и других ресурсов в России. Однако опыт многих стран, например Японии и Южной Кореи, показывает, что большие и даже гигантские корпоративные структуры могут создаваться и при незначительных природных ресурсах.

Таким образом, создание в Украине больших корпораций (именно они служат локомотивами экономического развития и качественного роста) без совершенствования связей и взаимодействия с российским бизнесом может неоправданно затянуться. Без собственных крупных корпоративных структур, которые находятся и в высокотехнологичных сегментах, Украина не сможет включиться в глобальную экономику на инновационной основе, чтобы обеспечить высокий доход, а значит, создать условия для экономического роста благосостояния как предприятий малого и среднего бизнеса, так и крупных промышленных корпораций [4].

ВЫВОДЫ

Таким образом, для стимулирования привлечения отечественных и иностранных инвестиций в производственную, научную, научно-техническую и инновационную сферы следует:

- улучшить инвестиционный и инновационный климат в Украине путем государственных гарантий сохранности инвестиционного капитала согласно существующему законодательству;
- в случае появления новых крупных стратегических инвесторов предоставить им режим «полного стимулирования» в виде предоставления «налоговых каникул», возможности создания свободных экономических зон, территорий приоритетного развития;
- в бюджете страны выделить достаточное количество средств для поднятия международного имиджа Украины в сфере инвестиционных, инновационных, а также интеллектуальных разработок;
- обеспечить предоставление целевых кредитов для реализации инвестиционных проектов, частичную компенсацию ставок по кредитам коммерческих банков за счет возмещения части средств из государственного бюджета;
- расширить практику льготного кредитования под залог имущества субъектов хозяйственной деятельности;
- расширить перечень форм кредитования инновационных предприятий путем осуществления лизинговых, факторинговых и других операций;
- внедрить благоприятный инвестиционный режим для предприятий, которые создают новые рабочие места.

ЛИТЕРАТУРА

1. Майорова Т. В. *Інвестиційна діяльність* / Т. В. Майорова. – К. : ЦУЛ, 2008. – 376 с.
2. Захарін С. В. *Державне регулювання іноземного інвестування* / С. В. Захарін // *Фінанси України*. – 2007. – № 3. – С. 92–101.
3. Богдан І. В. *Проблеми активізації інвестиційної діяльності в Україні* / І. В. Богдан // *Економіст*. – 2005. – № 7–8. – С. 15–22.
4. *Програма розвитку інвестиційної діяльності на 2002–2010 года*. Утверждена постановлением Кабинета Министров Украины от 28 декабря 2001 г., № 1801.
5. *Офіційний сайт Держкомітету статистики України [Електронний ресурс]*. – Режим доступу : <http://www.ukrstat.gov.ua>.